


20 - 21 марта 2015

VI ежегодная конференция для малого и среднего бизнеса

ПРОДАЖИ И МАРКЕТИНГ B2B

Москва + 20 городов России и СНГ + online трансляция



20 МАРТА В ПРОГРАММЕ:

9:00 регистрация

9:40 открытие конференции



Открытие конференции, "Как получить максимум от конференции"

Андрей Веселов

Предприниматель. В B2B продажах и маркетинге с 1995. Автор 3х книг и 2х патентов. Основатель портала вебинаров B2B basis. Член Гильдии маркетологов

10:00-10:30



Оптимизация бизнес процессов в отделе продаж

Максим Горбачев

Соавтор нескольких бестселлеров по продажам, входит в десятку лучших бизнес тренеров-консультантов по продажам в РФ

10:35-11:05



+50% к продажам на входящих звонках за счет 1 скрипта.

Дмитрий Ткаченко

Тренер-консультант по B2B продажам с 11-ти летним стажем. Входит в десятку лучших тренеров России в сфере продаж по рейтингу журнала «SALES BUSINESS/Продажи» и 20-ку лучших тренеров РФ по продажам по рейтингу TRENINGO.RU

11:10-11:40



Бизнес без офиса: как создать удаленный отдел продаж.

Андрей Веселов

Предприниматель. В B2B продажах и маркетинге с 1995. Автор 3х книг и 2х патентов. Основатель портала вебинаров B2B basis. Член Гильдии маркетологов

12:10-12:55



Вооружен и опасен: маркетинговые инструменты для команды продаж

Игорь Манн Автор бестселлеров по маркетингу и PR, издатель



13:00-13:45

Тема уточняется

Александр Левитас

Международный бизнес-тренер и консультант, эксперт №1 по партизанскому маркетингу, автор бестселлера "Больше денег от Вашего бизнеса"

15:00-15:45



Как найти новое направление бизнеса

Ия Имшинецкая

Эксперт №1 по системному продвижению. 100% авторские технологии. Первый тренинг – в октябре 1998 года. Более 230 разработанных и успешно внедренных проектов продвижения в 40 городах 5 странах

15:50-16:35



Создание новых центров прибыли маркетинговыми способами в вашем бизнесе

Екатерина Дворникова

Эксперт-практик по эффективным бизнес решениям. Бизнес-коуч по стратегическому маркетингу, брендингу. Преподавать МВА (НИУ-ВШЭ и АНХ и ГС при Президенте РФ). Практический опыт более 15 лет.

17:00-17:45



Как нанимать "бодрячков" в отдел продаж

Сергей Кошечкин

Эксперт по подбору персонала в продажах. Автор технологии экспресс-подбора персонала , провел больше 100 конкурсов в 20+ городах РФ и СНГ.

17:50-18:35

Тема уточняется



Персона X

Эксперт в области личной эффективности и продаж

[Нажмите, чтобы зарегистрироваться](#)

9:00 регистрация

9:40 открытие конференции



Открытие конференции, "Как получить максимум от конференции"

Андрей Веселов

Предприниматель. В B2B продажах и маркетинге с 1995. Автор 3х книг и 2х патентов. Основатель портала вебинаров B2B basis. Член Гильдии маркетологов

10:00-10:30



Как создать доверие в интернет и продавать дороже

Виталий Шендрик

Соавтор нескольких бестселлеров по продажам, входит в десятку лучших бизнес тренеров-консультантов по продажам в РФ

10:35-11:35



30 пунктов как сделать сайт удобным и приятным для клиентов

Наталья Пискунова

Тренер-консультант по B2B продажам с 11-ти летним стажем. Входит в десятку лучших тренеров России в сфере продаж по рейтингу журнала «SALES BUSINESS/Продажи» и 20-ку лучших тренеров РФ по продажам по рейтингу TRENINGO.RU

12:10-12:55



Как вывести сайт в ТОП Яндекса и Google

Персона X

Автор бестселлеров по маркетингу и PR, издатель

13:00-13:45



Новые способы возврата посетителей и клиентов. Кейсы

Андрей Веселов

Международный бизнес-тренер и консультант, эксперт №1 по партизанскому маркетингу, автор бестселлера "Больше денег от Вашего бизнеса"

15:00-15:45



Реклама в интернет: больше посетителей за меньшие деньги

Персона X

Эксперт №1 по системному продвижению. 100% авторские технологии. Первый тренинг – в

октябре 1998 года. Более 230 разработанных и успешно внедренных проектов продвижения в 40 городах 5 странах

15:50-16:35



Сложные B2B продажи: интеграция сайта с отделом продаж

Максим Горбачев

Эксперт-практик по эффективным бизнес решениям. Бизнес-коуч по стратегическому маркетингу, брендингу. Преподавать МВА (НИУ-ВШЭ и АНХ и ГС при Президенте РФ). Практический опыт более 15 лет.

17:00-17:45



Пошаговый алгоритм запуска контент-маркетинга в B2B

Андрей Гавриков

Эксперт по подбору персонала в продажах. Автор технологии экспресс-подбора персонала , провел больше 100 конкурсов в 20+ городах РФ и СНГ.

17:50-18:35



Тема уточняется

Персона X

Эксперт в области личной эффективности и продаж

18:40-19:00+



Завершение конференции.

Призы. PR Вашей компании на камеру. Свободное общение.

[Нажмите, чтобы зарегистрироваться](#)