

**ПРИМЕНИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА  
ВНЕДРЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ  
СТАНДАРТОВ В НОВЫХ УСЛОВИЯХ  
НА ПРИМЕРАХ ТЕНДЕРНЫХ ТОРГОВ**

# ОЦЕНКА ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ

В качестве объективного подхода к выбору поставщика среди участников тендера в ООО “М.К. Асептика” используется бизнес-процесс:  
**“СИСТЕМНАЯ МОДЕЛЬ МНОГОФАКТОРНОЙ ОЦЕНКИ ПОСТАВЩИКА”**



Оценка заявок на участие в конкурсе состоит из двух частей: **коммерческой и технической** и производится **по балльной системе**.

Максимальное количество баллов – 1000, из них предусмотрено для оценки:

- **коммерческой части** - 600 баллов;
- **технической части** - 400 баллов.

# ОЦЕНКА ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ

## КОММЕРЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

Оценка коммерческой части рассчитывается **по формуле** и включает следующие составляющие:

- цена за 1 ед. товара
- условия оплаты
- условия доставки

Итоговая цена, используемая в формуле оценки коммерческой части рассчитывается в зависимости от условий оплаты и доставки товара установленных участниками, по следующей формуле:

$$C_I = C_{I\text{баз}} \times (1 - R_{I\text{отср}} \times D_{I\text{отср}} + R_{I\text{ав}} \times D_{I\text{ав}}) + C_{I\text{тр}}$$

где:

$C_{I\text{баз}}$  - цена за 1 ед. товара до учета условий оплаты и доставки по I-ой заявке

$C_{I\text{тр}}$  - стоимость доставки товара на производство ООО "М.К. Асептика" в пересчете на 1 ед. товара по I-ой заявке

$R_{I\text{отср}}$  - ставка % по отсрочке платежа для условий I-ой заявки

$R_{I\text{ав}}$  - ставка % по авансовому платежу для условий I-ой заявки

$D_{I\text{отср}}$  - доля отсроченного платежа в сумме выплаты для условий I-ой заявки

$D_{I\text{ав}}$  - доля авансового платежа в сумме выплаты для условий I-ой заявки

# ОЦЕНКА ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ

## КОММЕРЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

Формула оценки коммерческой части заявки на участие в конкурсе:

$$B_{I_{\text{ком}}} = B_{\text{ком max}} \times \frac{C_{\text{min}}}{C_I} \quad B_{I_{\text{ком}}} \leq 600$$

где:

$B_{\text{ком max}}$  - максимальный балл для коммерческой части заявки

$C_{\text{min}}$  - минимальная предложенная цена за 1 ед. товара с учетом условий оплаты и доставки

$C_I$  - цена за 1 ед. товара с учетом условий оплаты и доставки по I-ой заявке



# ОЦЕНКА ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ

## ТЕХНИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

Техническая часть рассчитывается **по формуле**, включающей в себя оценку **комиссией** следующих критериев:

- Финансовое положение и юридическая надежность компании-участника;
- Качество товара;
- Соответствие образца товара эталону;
- Квалификация участника;
- Гарантии даты начала и своевременности поставок.



Формула оценки технической части заявки на участие в конкурсе:

$$B_{IJ\text{тех}} = B_{\text{тех max}} \times V_{J\text{тех}} \times \frac{b_{IJ\text{тех}}}{b_{\text{тех max}}} \quad \sum_{J=1}^N B_{I\text{тех}} \leq 400$$

где:

$B_{\text{тех max}}$  - максимальный балл для технической части заявки

$V_{J\text{тех}}$  - коэффициент весомости (значимости) J-ого критерия

$b_{IJ\text{тех}}$  - оценка комиссии J-ого критерия по I-ой заявке

$b_{\text{тех max}}$  - максимальная оценка комиссии для критерия (число оценок для всех критериев одинаково)

# ОЦЕНКА ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ

## ИТОГОВАЯ ФОРМУЛА ОЦЕНКИ ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ:

$$B_I = B_{I_{ком}} + \sum_{J=1}^N B_{I_{тех}} \quad B_I \leq 1000$$

где:

$B_I$  - итоговый балл по I-ой заявке

$B_{I_{ком}}$  - итоговый балл по коммерческой части I-ой заявки

$B_{I_{тех}}$  - итоговый балл по технической части I-ой заявки

**ПОБЕДИТЕЛЕМ КОНКУРСА  
СТАНОВИТСЯ УЧАСТНИК,  
НАБРАВШИЙ МАКСИМАЛЬНЫЙ  
ИТОГОВЫЙ БАЛЛ**



# КОНТРАКТ НА ФИКСИРОВАННЫЙ ОБЪЕМ ПОСТАВКИ ТОВАРА ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕНЫ

## ПЛЮСЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОНТРАКТА НА ФИКСИРОВАННЫЙ ОБЪЕМ ПОСТАВКИ ТОВАРА

Для ООО “М.К. АСЕПТИКА”	Для ПОСТАВЩИКА
Улучшение в системе планирования закупок в части прогнозирования цен;	Гарантированная загрузка оборудования в части указанного объема закупки (ООО “М.К. Асептика” принимает Поставщика на период Контракта в рамках указанного объема, как единственного);
Снижение трудозатрат отдела Закупок и логистики: отсутствие необходимости выбора поставщика на каждый отдельный заказ, отсутствие длительных предварительных переписок и переговоров с различными поставщиками и пр.	Улучшение в системе планирования продаж и закупок сырья для производства продукции в части объемов ООО “М.К. Асептика”;
	Снижение трудозатрат отдела Продаж (отсутствие длительных предварительных переписок и переговоров с ООО “М.К. Асептика”, многовариантных и срочных расчетов цен и пр.).

# КОНТРАКТ НА ФИКСИРОВАННЫЙ ОБЪЕМ ПОСТАВКИ ТОВАРА ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕНЫ

## ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕНЫ КОНТРАКТА

### в условиях непредсказуемых колебаний цен на сырьевые компоненты

Цена контракта состоит из **постоянной** и **переменной** частей:

$$C = (C_{fix} + C_{var}) \times 1,18$$

где:

$C$  - цена за 1 ед. товара

$C_{fix}$  - постоянная часть в составе цены (в расчете на 1 ед. товара)

$C_{var}$  - изменяемая часть в составе цены (в расчете на 1 ед. товара)



### Постоянная часть цены контракта включает:

- прибыль поставщика;
- расходы поставщика, связанные с производством и реализацией товара, за исключением расходов на закупку сырья и комплектующих для производства товара.

Постоянная часть фиксируется в рублях на 1 ед. товара - на весь период действия контракта.

# КОНТРАКТ НА ФИКСИРОВАННЫЙ ОБЪЕМ ПОСТАВКИ ТОВАРА ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕНЫ

## Переменная часть цены контракта включает:

- расходы поставщика на закупку сырья и комплектующих для производства товара.

При расчете переменной части фиксируются:

- формула расчета изменяемой части – **на весь период действия контракта**
- рассчитанная по формуле стоимость в рублях на 1 ед. товара - **на установленную сторонами часть периода действия контракта.**
- границы валютных коридоров - **на каждую часть периода действия контракта.**

**По факту выхода среднемесячного курса одной или нескольких валют за пределы валютных коридоров, установленных путем соглашения сторон, осуществляется перерасчет цены на следующую за текущей установленную часть периода контракта.**

**Новая цена с новыми валютными коридорами вводится в действие с началом новой установленной части периода действия контракта.**



# КОНТРАКТ НА ФИКСИРОВАННЫЙ ОБЪЕМ ПОСТАВКИ ТОВАРА ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕНЫ

Для расчета переменной части цены контракта используются два типа формул:  
**мультивалютная и моновалютная.**

**Мультивалютная формула** используется в тех случаях, когда для производства товара поставщик закупает различные виды сырья и комплектующих, цена на которые привязана к **разным валютам**:

$$C_{\text{var}} = \sum_1^n (C_{i\$} \times B_{i\$}) \times K_{\$} + \sum_1^m (C_{i\text{евро}} \times B_{i\text{евро}}) \times K_{\text{евро}} + \sum_1^h (C_{i\text{руб}} \times B_{i\text{руб}}) \times I_{\text{руб}}$$

где:

$C_{i\$/\text{евро}/\text{руб}}$  - цена в соответствующей валюте  $i$ -компонента сырья и комплектующих

$B_{i\$/\text{евро}/\text{руб}}$  - вес (процент ввода)  $i$ -компонента сырья и комплектующих при производстве 1 единицы товара

$K_{\$/\text{евро}}$  - принятый к расчету курс валют

$I_{\text{руб}}$  - принятый к расчету индекс изменения рублевых цен

$n/m/h$  - число компонентов сырья и комплектующих



# КОНТРАКТ НА ФИКСИРОВАННЫЙ ОБЪЕМ ПОСТАВКИ ТОВАРА ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕНЫ

**Моновалютная формула** используется в тех случаях, когда для производства товара поставщик закупает сырье и комплектующие, цена которых привязана к **одной валюте**:

$$C_{\text{var}} = \sum_1^n (C_{i\text{ев}} \times B_{i\text{ев}}) \times K_{\text{ев}} \quad \text{или} \quad C_{\text{var}} = \sum_1^n (C_{i\text{руб}} \times B_{i\text{руб}}) \times I_{\text{руб}}$$

где:

$C_{i\text{ев}}$  - цена на  $i$ -компонент сырья и комплектующих, приведенная к единой принятой валюте;

$B_{i\text{ев}}$  - вес (процент ввода)  $i$ -компонента сырья и комплектующих при производстве 1 единицы товара;

$K_{\text{ев}}$  - принятый к расчету курс валют.

или

$C_{i\text{руб}}$  - цена на  $i$ -компонент сырья и комплектующих, рассчитанная в рублях;

$B_{i\text{руб}}$  - вес (процент ввода)  $i$ -компонента сырья и комплектующих при производстве 1 единицы товара;

$I_{\text{руб}}$  - принятый к расчету индекс изменения рублевых цен.



**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!**



**АСЕПТИКА**

ООО «М.К. Асептика»  
111524, г. Москва, ул. Электродная, дом 9  
Тел./факс: +7(495) 660-18-00  
[www.aseptica.ru](http://www.aseptica.ru)