**Премьера «35+ инструментов для роста продаж», авторский тренинг Андрея Веселова**

08 октября 2016 г. член Гильдии Андрей Веселов проводит авторский тренинг «35+ инструментов для роста продаж» для руководителей, ответственных за организацию продаж и коммерческих директоров.

Принять участие в тренинге можно только в Москве по адресу: Измайловское шоссе, 71Б, корп. 2.

Тренинг ориентирован профессионалов, давно работающих в продажах из малого, среднего и крупного бизнеса.

8 октября изменит Вас и Вашу компанию:

1. Вы получите простые проверенные рабочие инструменты
2. Если Вы внедрите хотя бы 50% из всех инструментов, - ваша инвестиция в этот тренинг вернется с 500+% окупаемостью
3. Ваше рыночное предложение станет заметно "вкуснее" и четче, если повезет, то Вы даже сможете найти УТП
4. Клиентов станет больше, больше довольных клиентов, больше повторных заказов.
5. Вы прокачаетесь и станете умнее, вырастите как профессионал в цене на рынке и в компании.
6. Вы получите больше свободного времени, за счет более эффективной и "умной" работы
7. Время от времени нужна хорошая встряска, её вы точно получите, фирменная гарантия от Веселова

**Об авторе**: Андрей Веселов - предприниматель с 19 летним стажем в секторе B2B. С 2001 года основал и вывел на рынок 4 стартапа. Автор 5 книг и 2х патентов, концепции «Рост продаж» и экспресс метода «Внедрение CRM за 3 дня». Основатель портала B2B basis, организатор Ежегодной Всероссийской конференции "Продажи и маркетинг".

**Хотите получить практические методики быстрого роста продаж?** – есть 35 инструментов.

Ознакомиться с программой тренинга и отзывами участников можно на официальном сайте мероприятия:

<http://www.b2bbasis.ru/ru/online/msk_veselov/?utm_source=tkachenko_landing>

Или по телефону +7 (495) 215 16 15

Члены Гильдии получают **скидку 20% по коду skidka20**.